



Münsterländische Bank
Thie & Co.

P R I
V A T

Die Münsterländische Bank Thie & Co. ist eine regional verwurzelte Privatbank im Herzen von Münster. Als Bank für anspruchsvolle Privatkunden, Freiberufler und Unternehmen steht sie mit ihrem Know-How seit vielen Generationen für die maßgeschneiderte und nachhaltige Entwicklung von Lösungskonzepten. Die Qualität, die wir in unseren unabhängigen Beratungsleistungen sicherstellen, braucht Zeit und Vertrauen. Entsprechend suchen wir MitarbeiterInnen, die sich exzellenter Leistung verschrieben haben und sich durch konstantes Engagement auszeichnen. Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

P E R
S Ö N
L I C H

| Firmenkundenbetreuer (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Sie beraten eigenverantwortlich unsere vielfältigen Kunden wie beispielsweise vermögende Privatkunden, Unternehmer, Freiberufler und inhabergeführte Unternehmen in allen Finanzierungsfragen.
- Sie finden für unsere Kunden maßgeschneiderte Finanzierungslösungen. Dabei setzen Sie je nach Umfang und Komplexität Eigenmittel der Bank ein oder greifen auf Kreditlösungen Dritter zurück.
- Sie treffen eigenverantwortlich risikobewusste Kreditentscheidungen.
- Ebenso erkennen Sie bei Ihren Kunden Beratungsbedarf über Finanzierungen hinaus und binden Kollegen des Vermögensmanagements ein, mit denen Sie im Sinne einer umfassenden Beratung Hand in Hand zusammenarbeiten.
- Sie bauen bestehende Kundenbeziehungen weiter aus und gewinnen neue Kunden für die MLB.

P R O F
E S S I O
N E L L

Ihr Profil:

- Als erfahrener Finanzierungsberater verfügen Sie über die für diese Aufgabe notwendigen betriebswirtschaftlichen Kompetenzen. Sie sind fachlich auf Höhe der Zeit.
- Unsere anspruchsvollen Kunden schätzen Sie als verbindlichen Verhandlungs- und Gesprächspartner mit hohem Fachwissen. Sie sind in der Lage, komplexe Themen verständlich zu vermitteln.
- Als kommunikative Persönlichkeit haben Sie Freude am Umgang mit anspruchsvollen Kunden und suchen sowie gestalten gerne die Zusammenarbeit im Team.
- Sie verfügen über ein hohes Verantwortungsbewusstsein und überzeugen durch Integrität sowie durch ein souveränes Auftreten.
- Idealerweise sind Sie in Münster und/oder im Münsterland bereits gut vernetzt, kennen die lokalen Gegebenheiten und haben eine ansprechende Art, neue Kunden für uns zu gewinnen.